

CHECKLISTEN zum WEBINAR:

Aktive Kundengewinnung in der Krise –

jetzt die Weichen stellen als Einzelunternehmer und Freiberufler!

Beispiel # 1 –

Kundenaktivierung ist immer wichtiger als Neukundengewinnung

Beispiel # 2 –

Wie Du dein Angebot erweitern und aktiv Kunden ansprechen kannst

Beispiel # 3 –

Wie Du sichtbar wirst und neue Kunden gewinnst

Beispiel # 1 – Kundenaktivierung ist immer wichtiger als Neukundengewinnung

Was kann ich meinen Kunden jetzt anbieten?
Welches meiner Angebote ist online in ähnlicher Form möglich wie offline?
Was brauchen meine Kunden auch jetzt während der Krise? Was kann ich bieten, das meinen Kunden jetzt weiterbringt?
Kann ich einen Teil meiner Leistung in kleineren Einheiten anbieten?
In welcher Form kann ich meine Kunden jetzt über neue Leistungen informieren?
E-Mail? <input type="checkbox"/> Flyer? <input type="checkbox"/> Videobotschaft? <input type="checkbox"/>

Wichtig – immer im Anschluss den direkten Kontakt suchen!

Beispiel # 2 – Wie Du dein Angebot erweitern und aktiv Kunden ansprechen kannst

Was kann ich besonders gut und was davon wird gerade besonders gebraucht?
Welche Zielgruppen brauchen mein Angebot noch?
Wo finde ich neue Kunden?
Welche Informationskanäle nutzen diese Kunden?
Wie kann ich mein Angebot attraktiv darstellen?
Wo finde ich Adressen und Telefonnummern?
Wie schaffe ich es, dass ich mit diesen Kunden in Kontakt komme?

Beispiel # 3 – Wie Du sichtbar wirst und neue Kunden gewinnst

Welches Angebot ist derzeit besonders gefragt?
Wem nutzt dieses Angebot besonders?
Wo informieren sich diese Menschen?
Wie schaffe ich es, dass diese Menschen mit mir in Kontakt treten?
<input type="checkbox"/> Informationen geben – was biete ich und was bringt es Dir?
<input type="checkbox"/> Fragebogen – was brauchst Du?
<input type="checkbox"/> Beratungsgespräch anbieten
<input type="checkbox"/> Live gehen oder posten - Informationen 1 x pro Tag / 1 x pro Woche geben – wiederum mit dem Angebot für ein kostenloses Beratungsgespräch

Sie haben Fragen zum Thema oder möchten ein kostenloses Beratungsgespräch?

Schreiben Sie mir einfach eine Mail an: info@michael-hampel.com

Ich freue mich auf Sie!

Ihr –

Michael Hampel

Tel. 0921 16 30 62 31

Friedrichstr. 21, 95444 Bayreuth

<https://michael-hampel.com/>

<https://die-fortschritt-macher.de/>